



## 衣食足りて礼節を知る (2000 数百年前の素封家たち)

3 月③のごあいさつ

山内公認会計士事務所

2022 年 3 月 21 日(月)

司馬遷は史記の中において、“政治というものは、人民のあるがままの欲望に従って行うのが最上であり、その次は利益をもって導くことであり、その次は道徳をもって導くことであり、その次は統制をもって導くことであり、最下等は人民と喧嘩することである”と言っている。自由主義経済が、社会も人民も幸福にし、3000年の昔から、それが一番だということである。

そして、司馬遷はおよそ人間の行動は経済的動機で説明することができるとしている。中国の物産・交通・貿易を論じ、この時代において既に経済地理学の原理を理解していた。

孔子の 70 人余りの弟子の中で子貢は、物資の思惑買いによって大きな利益を得て、最も豊かであった。

立派な馬車を仕立て、たくさんの贈物を乗せ、列国の諸侯と交際した。

孔子の名が、天下にとどろいたというのも、金持になった子貢によるところが大である。孔子でさえ裕福な弟子の経済力によってその名が天下に伝わったのであり、社会生活の基礎は経済であると司馬遷は言っている。

そして、史記の貨殖列伝の中で当時の大富豪を何人か紹介している。

宣曲の任氏の祖先は、穀物倉庫の役人であった。

秦が滅びた時、世間の人は持って逃げるのに便利な金などを買い込んだのに、任氏は倉に米を買い込んだ。

楚と漢の戦争になり、農民は耕作することができず、米の価格はうなぎのぼりに高騰した。人々は買い込んだ金で米を買わねばならず、金は任氏のところへ転がり込んだ。

任氏は大金持ちになったが、世間の思惑を気にせず節約に励み、相変わらず農業牧畜にいそしんだ。

白圭は周の人である。相場の変動を利用する術を編み出した。

世人が売り急ぐときは買いにまわり、買いあさる時には売りに出すのである。穀物の収穫期には、穀物を買って入れて生糸を売りに出し、絹や真綿の出回る時期にはこれを買って入れて、穀物を売りに出した。

その一方、機を見て利を追うすばしこさは、まるで豹か鷹のようであった。

私が商売をやるのは、「太公望が政治をとり、孫子・呉子が軍を指揮するのとなんら変わらない。臨機応変の知恵も決断も勇気も情愛も忍耐力もない者は、私の術を学ぶ資格はない。」と言っている。

参考：史記(貨殖列伝)、司馬遷史記(徳間書店)

# 衣食足则知荣辱

2022.3.2 /

(3)

(2000多年前的素封家)

司马迁在史书中说，「最好的<sup>政治</sup>办法是听其自然，其次是随时引导，其次是如老教导，再次是制定规章制度加以约束，最坏的做法是与民争利」。

> 3000多年前，自由主义经济也是最好的办法！！  
司马迁已经理解了「经济地理学的原理」。  
孔子70余弟子中，子贡做投资经济最富裕。  
他骑乘美丽的马车，与~~秦~~列国诸侯交往，  
给他们送珍贵的礼物。

孔子闻名天下，一方面是子贡的影响力。  
所以司马迁说，社会活动的基础是经济。

> 史书中，介绍了几位当时叫「素封家」。  
宣曲任氏，灭秦的时候，一般人买黄金等逃亡时  
方便的东西。

这时任氏买粮食。

然后，楚汉战争开始，农民不能耕作，粮食的价格非常高，  
人们要买粮食，于是任氏那边得到黄金。

但是他生活节约，热心于农业和畜牧业。

白圭是西周人。他发明了「买卖原则」。

就是「人取我与」。

乐观时变，价格上涨的时候，从「人取我与」的态度进行买卖。

他喜欢观察市场行情和年景丰歉的变化。

当粮食过剩，低价别人抛售时，他就收购粮食。

另一方面，他出售棉，丝绸。

当粮食高价时，他就出售，另一方面，买进棉，丝绸。

他抓住赚钱的时机，就像猛兽猛禽捕猎食物那样非常敏捷。

因此他说，「我做买卖，好像太公望做政治，孙吴用兵打仗，高鞅推进变法一样」。

「没有临机应变的能力，

缺乏智慧，勇气，决断，仁德和忍耐力，

这样的人没有向钱奉教的资格。

白圭，他不是妙手（投机党），是经济学家。

(糧食, 貨物)

过剩, 低價時

一方面

(白圭的行動)

他就收購 **買**

出售絲, 漆, 菟 **賣**

不足, 高價時

一方面

他就出售 **賣**

買進絹帛, 綿絮 **買**

白圭 買賣質次高的貨物  
質次上等物